



Neues zum Telco-Sourcing

München // März 2017

Unsere aktuellen Themen

All-Net-Flat-Tarife

Kurskorrektur nötig

Embedded eSIM (eSIM)

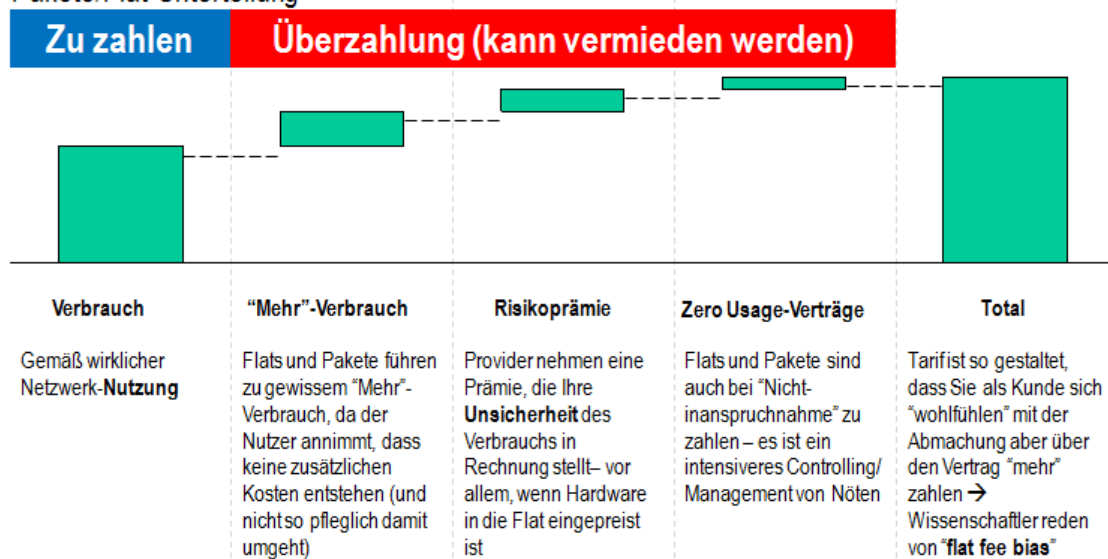
SIM Evolution verstehen und vertraglich sichern

All-Net-Flat Tarife sind nicht zielführend

von Martin Meyer

Haben Sie mit Ihrem Provider Tarife mit „Flats“ zwischen 15 € und 25 € netto pro Monat für Sprache und Daten pro Nutzer verhandelt? – Dann müssen wir Sie leider desillusionieren. Dies ist nicht die beste Abrechnungsmethodik für den Mobilfunk. Flats haben die Eigenschaft, dass der Mobilfunkanbieter Kostenrisiken auf den Kunden verschieben kann. Dies kann die folgende Darstellung verdeutlichen:

Pakete/Flat-Unterteilung



Der Provider verlagert sämtliche Risiken auf Sie als Kunden und kann Intransparenz über fallende, nationale Preise (oder auch fallende Preise in der EU) verbergen. Sind auch noch Hardware-subsidien mit den nationalen Flatgebühren als „Grundgebühr“ vermischt, hat das zur Folge, dass der Kunde am Ende der Vertragszeit mit einer modernen Form der „Geiselnhaft“ Bekanntschaft macht. So macht der Provider durch hohe „Restlaufzeitkosten“ einen Wechsel für Sie unattraktiv und muss Ihnen auch nicht zum Wettbewerbspreis neue Konditionen bieten.

Fazit: Engagieren Sie uns, um geeignetere Abrechnungsmodelle im Mobilfunk zu verhandeln. Wir sparen für Sie Geld und nehmen unser Honorar direkt aus den Einsparungen, so dass Sie keinen Cash-Abfluss durch unser Wirken zu befürchten haben.

Embedded SIM (eSIM): programmierbare und in den Geräten fest eingebundene SIMs sind die Zukunft

von Johannes Massold

Den Verhandlungen der OEM und GSMA folgten in 2016 neue Standards für die White SIM oder auch eSIM. Nach der Überwindung der Widerstände der Netzbetreiber müssen Unternehmen sich in den nächsten Jahren in ihrem Einkaufsverhalten neu ausrichten. Die neuen SIM-Karten werden Unternehmen die Möglichkeit bieten, von Rahmenverträgen mit langen Laufzeiten Abstand zu nehmen, da Wechsel physisch

nicht mehr für einen potentiellen Providerwechsel notwendig sein werden. Die e-Sim wird die Entstehung eines Spot-Markets begünstigen, in dem die Rahmenverträge sowohl zeitlich als auch räumlich optimiert werden können. Der Übergangsprozess wird sich allerdings voraussichtlich auf Grund von bestehender Businesslogik und Subventionen bis 2022 erstrecken. Unternehmen werden sich in der Zwischenzeit mit einer Gemengelage aus herkömmlichen, hybriden und e-Sim Geräten und Lösungen konfrontiert sehen.

Oft entscheiden sich die Unternehmer – aus Nichtwissen – diese Entwicklung nicht vertraglich zu regeln. Hier kann eine professionelle Unternehmensberatung im Telekommunikationseinkauf wie MeyerBeratung Sie unterstützen.

Fazit: Setzen Sie Ihren Mobilfunkvertrag zukunftssicher auf, indem Sie durch den Einbezug eines Experten strategische Anforderungen berücksichtigen.

Gerne erläutern wir Ihnen die Vorteile einer Zusammenarbeit mit MeyerBeratung in einem unverbindlichen Meeting oder Webinar.
Schreiben Sie uns oder rufen Sie uns an

089 21548155

mm@meyerberatung.de

Wir sind gerne für Sie da!



Copyright © 2019 MeyerBeratung, All rights reserved.

Sie erhalten diesen Newsletter, da wir annehmen, dass diese Informationen beruflich für Sie von Interesse sind.

MeyerBeratung
Knollerstr. 3
München 80802
Germany

[Add us to your address book](#)

Want to change how you receive these emails?

You can [update your preferences](#) or [unsubscribe from this list](#)

